



発行/2023年4月1日

ベストライン広報部/原 里志

〒637-0014 奈良県五條市住川町1308
テクノパークなら工業団地

栄山寺

トンネル開通式に
参加いたしました

令和5年 5月11日(木)～5月20日(土) 春の全国交通安全運動

- (1) こどもを始めとする歩行者の安全の確保
- (2) 横断歩行者事故等の防止と安全運転意識の向上
- (3) 自転車のヘルメット着用と交通ルール遵守の徹底



BEST ISMリニューアル

新年度を機に社内報がリニューアルしました。
各支店の業績や取り組み、新入社員の紹介など今まで以上に内容を充実させていき
支店間の情報共有を高めていきたいと思ひます。

社員の休日を発信してまふ新コーナー【Best weekend】が皆様に好評を得てまふ！
休暇の充実が仕事の活力にもなります。これからも皆様のweek endを発信します。

またベストラインでは様々なSNSコンテンツで情報発信してまふので
よろしくお願ひいたします。

CLICK



Best weekend 最高の週末

★橿原支店 吉原 翔平さん★

私の週末の過ごし方ですが、友人や妻とジムでトレーニングを行うことです。

トレーニング自体は10年ほど続けており

自衛官を退官した今でも体力を落とさないように行っています。

ストレス解消にもなるのでおすすめです。



CO2削減

15 陸の豊かさも
守ろう



ベストライン エナジーバンク部の伊藤です！エナジーバンク部では、SDGs13,14,15番目に積極的に取り組んでいきます。

データ分析を徹底的に実施し、燃料はもちろんのこと電気や水道の利用によるCO2の排出量まで計算、見える化し、燃費改善、節電、節水でCO2の排出量削減を目指します！

将来的にはハゲ山を買ってきて木を植えてさらに地球環境改善に取り組めたら、と夢見ています！！

皆様のご協力をよろしくお願いいたします！

★和歌山支店 宮本 敦之さん★

私の趣味は釣りです。今回は釣り仲間3人と夜から和歌山県加太の防波堤へ行ってきました。

まだまだ朝晩は寒いですが、日が登ると暖かく絶好の釣り日和で、家族連れの人も多く防波堤は賑わっていました。またこれから春から夏にかけて色々な魚が釣れるので楽しみです。



新年度のスタート

お疲れ様です。いつも安全に運行していただきありがとうございます。全社員の皆さまと新年度をスタート出来ることあらためて感謝申し上げます。運送屋から運送業へ会社は徐々にではございますがお客様のおかげで大きく成長を致しました。また産業構造の変化に合わせ、その機能を変化させながら様々な取り組みをして参りました。ここで伝えたいのは、時代の変化に応じて変革する必要があること、また社会的価値を提供し続けることが我々にとって、とても大切なことです。「社員と一体化できる会社」「ピンチをチャンスに考える会社」「ワクワクが近くにある会社」社長宣言として掲げました。今後も引き続き皆様の期待に応える運送会社を創って参りますので今期も頑張っていきたいと思います！



HP・SNSにて最新情報
配信中！



BESTLINETV





支店取り組み紹介

①売上目標 ②各支店の近況 ③直近の事故等防止対策

本社営業所

本社営業所ではお客様の来社、全社員の対応等、全営業所の中心となって日々営業しており、常に『おもてなしの心』をもって対応させていただいております。また先日、経理部へ1名新しいなかまが加わりました。



本社配車センター

フリー車両が一番多い支店で、お客様のご要望に柔軟に対応させていただいています。更に安定性を高めて売上向上に繋がるよう新規案件を確保し、配車組みの工夫を行いながら前年度の10%増を目標に努力します。また、乗務員との日々のコミュニケーション、班ミーティングでの意識共有を深め、トラブルを事前に防げる対策を取り無事故無災害を目指します。

榎原支店

専属車両が多い支店です。荷主様へ前年度の10%増を目標に交渉を行っていきます。体力を必要とする荷物が多い中で日々頑張らせていただいている乗務員への気遣いを心掛け、定着率を伸ばし退職者0名を目指します。また積み卸し作業中に起こりえる注意喚起を強化し、労災事故0件を目指します。



和歌山支店

乗務員の協力性が非常に強い支店です。協力性を更に向上できるように、ミーティングなどの取り組みを強化し、モデルとなる支店を目指します。

繁忙期・閑散期に左右されないよう、新たな案件の確保と既存の荷主様への交渉を進めて前年度の10%増を目指して努力いたします。

滋賀支店

- ① 売上目標を前年比10%を目標にしていきたいと思えます。
- ② 新規メーカー様より定期案件頂きました、燃料サーチャージのご理解も頂き今後増便含めお付き合いが増えそうです。
- ③ 事故0継続中



一宮支店

- ① 売上目標を前年比30%を目標にしていきたいと思います。
- ② 新年度前に二名の配車担当が増え現在配車に関しては4名体制で業務しています。
- ③ 接触事故1件発生しています。イレギュラー時のルート選択のミスにより狭い道に入り込み接触事故が発生しています。



埼玉支店

- ① 売上目標を前年比の10%増にしていきたいと思います。
- ② 新規案件も多数入ってきていますので新たな展開がありそうです。
- ③ 1月・2月とも車線変更・右左折時の接触事故が合わせて6件発生しています。

富士支店

- ① 売上目標クリアします。
- ② 新たに開設した富士支店を知らないお客様に、まずは知ってもらえるよう、営業に力を入れていきます。
- ③ 事故を起こさないようしっかりと安全に取り組んでいきます。



東京情報センター

- ① 売上目標を前年比10%~15%増にしていきたいと思います。
- ② 新規案件や新年度前に専属車両の増車もありこれまで以上に幅のあるご提案が各協力会社様にできそうです。

名古屋情報センター

名古屋情報センターでは、中京エリアを中心に空車情報と荷物情報を収集しております。同じ愛知県の一宮支店と連携をとりながら、協力会社様へご提案いたします。また現在、名古屋情報センターでは新しい配車スタッフを大募集しております。

整備事業部

3月下旬より冬タイヤ→夏タイヤへの交換を開始しています。

整備事業部では交換後トルクレンチによる重複確認をしておりますが、点検ハンマー使用時にナットからの異音や打感の違和感など異常があれば整備事業部に連絡してください。

またスペアタイヤの緩みチェックも忘れずに！

